



“IDEE DI CONTROGIOCO”

Una difesa vincente non si basa solo sui segnali, ma sul metodo con cui affrontare ragionamenti progressivi. Gli indizi per impostare un buon controgioco sono “sul tavolo”, a disposizione anche del giocatore medio, purché si abitui a fare quel minimo di fatica necessaria per contare, ricostruire, dedurre: imparare a farsi le giuste domande e cercare di darsi delle risposte è l’unico vero metodo per non regalare contratti. Un libro, unico nel suo genere,

che non dà soluzioni ma insegna a trovarle

Editore: **ProgettoBridge**

Euro 15,00

Per ulteriori informazioni: www.progettobridge.it

Per ordinazioni via e-mail: info@progettobridge.it

Telefoni: 338 4733248 - 3393357237